

1

2

3

KOMPLEXITÄT

## TOPSIM® – easyMANAGEMENT

Die Fähigkeit des strategischen und unternehmerischen Denkens und Handelns ist in vielen beruflichen Positionen unerlässlich. Die Management Simulation TOPSIM – easyManagement ermöglicht den Teilnehmern, selbst ein Unternehmen zu leiten und die Auswirkungen ihrer Entscheidungen auf das Geschäftsergebnis zu beobachten. Auf diese Weise wird das Verständnis für gesamtunternehmerische Zusammenhänge vermittelt.

## ÜBER TOPSIM – easyMANAGEMENT

- ▶ Das strategische Unternehmensplanspiel TOPSIM – easyManagement simuliert die Geschäftsumgebung eines Produktionsbetriebs für Outdoor-Zelte. Die Teilnehmer treffen in der Rolle der Geschäftsführung unternehmerische Entscheidungen in den Bereichen Produktion, Vertrieb, Personal, Verwaltung und Finanzen. Diese einfache Management Simulation vermittelt betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse und unternehmerische Zusammenhänge. Sie eignet sich besonders für den Einsatz innerhalb eintägiger Events, Einführungsveranstaltungen an Hochschulen oder betriebswirtschaftlichen Grundlagenseminaren.

### Beispielhafte Entscheidungsmaske für den Bereich Vertrieb in der TOPSIM – Cloud

Vertrieb I		Expedition	
Preis Heimatmarkt (€)	<input type="text" value="460,00"/>	<input type="text" value="460,00"/>	<input type="button" value="?"/>
Werbung (€)	<input type="text" value="50.000"/>	<input type="text" value="50.000"/>	<input type="button" value="?"/>
Menge Großabnehmer (Stück)	<input type="text" value="200"/>	<input type="text" value="200"/>	<input type="button" value="?"/>
Vertrieb III		Expedition	
Corporate Identity (€)	<input type="text" value="10.000"/>	<input type="text" value="10.000"/>	<input type="button" value="?"/>
Mitarbeiterbestand Vertrieb	<input type="text" value="2,00"/>	<input type="text" value="2,00"/>	<input type="button" value="?"/>
Einkauf		Ripstop-Nylon	Gestänge
Einkaufsmengen Lieferant (Stück)	<input type="text" value="2.500"/>	<input type="text" value="2.500"/>	<input type="text" value="2.500"/>
F&E		Expedition	
externe Aufwendungen F&E (€)	<input type="text" value="25.000"/>	<input type="text" value="25.000"/>	<input type="button" value="?"/>

## LERNINHALTE

Aus dem Bereich: Allgemeine Betriebswirtschaftslehre

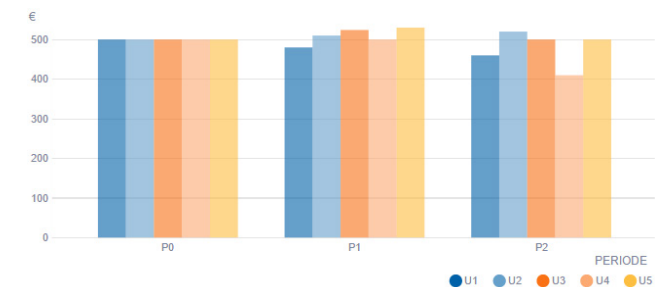
- ▶ Begriffe und Kennzahlen der Betriebswirtschaft
- ▶ Grundlagen des Marketing
- ▶ Personalbedarfsplanung
- ▶ Instrumente und Berichte des Rechnungswesens
- ▶ Jahresabschluss

## ÜBERGREIFENDE LERNZIELE DER TOPSIM – PLANSPIELE

- ▶ Erkennen und Berücksichtigen von Rahmenbedingungen für wirtschaftlichen Erfolg in einem dynamischen Wettbewerbsumfeld
- ▶ Auswählen und Umsetzen von Strategien zur Erreichung von Zielen
- ▶ Evaluieren von Unternehmensdaten
- ▶ Effektives Treffen von Entscheidungen im Team
- ▶ Einschätzen der Konsequenzen von Entscheidungen

### Beispielhafte Übersicht der Preislandschaft in der TOPSIM – Cloud

PREIS EXPEDITION HEIMATMARKT



## FACHLICHE LERNZIELE VON TOPSIM – easyMANAGEMENT

- ▶ Benennen der Bestandteile des Marketing-Mix
- ▶ Planen der Fertigungskapazität und Treffen erforderlicher Investitionsentscheidungen
- ▶ Erkennen der Auswirkungen von betrieblichen Aktivitäten auf Liquidität und Vermögenslage
- ▶ Beschreiben des Aufbaus und der Ziele des Rechnungswesens

KOMPLEXITÄTSTUFEN

3

EVALUATION

SYNTHESE

2

ANALYSE

ANWENDUNG

1

VERSTÄNDNIS

WISSEN

## EINSATZBEREICHE

- ▶ Bachelorstudierende im Grundstudium der BWL
- ▶ Studierende nicht-betriebswirtschaftlicher Studiengänge
- ▶ Auszubildende im 2. und 3. Lehrjahr
- ▶ Trainees
- ▶ Mitarbeiterschulung zur Auffrischung von BWL-Kenntnissen

## ABLAUF

- ▶ Dauer: 1 – 2 Tage
- ▶ Max. 6 Perioden mit bis zu 15 Entscheidungen
- ▶ Teilnehmerzahl: 12 – 50  
(4 – 10 Gruppen à 3 – 5 Personen)
- ▶ Sprache: deutsch, englisch
- ▶ Zusatzszenario mit höherer Komplexität verfügbar
- ▶ Blended Learning durch Verfügbarkeit über die TOPSIM – Cloud möglich

## HARDWARE/SOFTWARE

Als lokale Installation

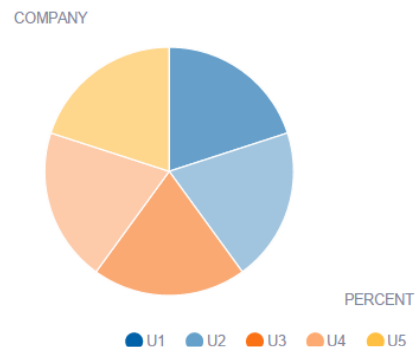
- ▶ Handelsüblicher PC oder Notebook
- ▶ Betriebssystem: Windows XP/Vista/7/8

Bei Nutzung über die TOPSIM – Cloud

- ▶ Webbrowser: Google Chrome, Mozilla Firefox, Internet Explorer oder Apple Safari
- ▶ Betriebssystem- und Geräteunabhängig

*Beispielhafte Auswertung der Marktanteile in der TOPSIM – Cloud*

TAT. MARKTANTEIL EXPEDITION HEIMATMARKT



## DARUM TOPSIM

- ▶ Marktführer im Bereich computergestützter Unternehmensplanspiele
- ▶ Mehr als 300 Hochschulen und 150 Unternehmen nutzen unsere Simulationen
- ▶ Über 1800 zertifizierte TOPSIM – Spielleiter
- ▶ Regelmäßige Seminarleitertrainings
- ▶ Jährliches Anwendertreffen zur Weiterbildung, Weiterentwicklung und zum Austausch



## KONTAKT

Hat unsere Simulation Ihr Interesse geweckt? Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir freuen uns auf Ihre Email, Ihren Anruf oder Ihren Brief.

TATA Interactive Systems GmbH

Neckarhalde 55

72070 Tübingen

(t) +49 (0) 7071 7942 0

(f) +49 (0) 7071 7942 29

(e) [info@topsim.com](mailto:info@topsim.com)

(web) [www.topsim.com](http://www.topsim.com)

[facebook.com/topsim.planspiele](https://facebook.com/topsim.planspiele)